Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...
Ventas

ACTA No. GEE-515 - Asesoría para formulación plan de negocio Fondo Emprender MODAS YULY. : Guardado

Tarea · Tarea

Rafael Jose Garcia Cujia
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES | Relacionados

Mostrar la asistencia para rellenar formularios

Nombres	Rafael Jose
Apellidos	Garcia Cujia

Datos de asesoría

Cliente / UP *	Modas Yuly	Contacto *	Yuleine Zuñiga Contreras
Tipo de contacto *	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión *	Seguimiento
Canal de atención *	Presencial	Programa *	Emprendimiento
Área de asesoría *	Plan de negocios	Asesoría para *	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC *	No	Ayuda adicional *	Asistencia Gerencial
Economía popular *	No	Economía campesina *	No

Fecha realización *	12/06/25
	8:00 AM
Tiempo	2 horas
	2,00

Notas

Antecedentes del cliente	Asesoria formulación plan de negocio metodologia fondo emprender
Resumen de la sesión de asesoría *	Se realizó una revisión detallada del plan de negocio enfocado en el futuro del emprendimiento de moda, considerando tendencias como la sostenibilidad y la personalización para atender públicos diversos (mujeres, niños, empresas), incorporando productos como accesorios únicos y colecciones limitadas, fortaleciendo las ventas online con una tienda virtual profesional y campañas segmentadas en redes sociales, colaborando con influencers y aliados comerciales, participando en eventos de moda. Se realizaron las siguientes recomendaciones para robustecer el plan de negocio, se debe diseñar colecciones estacionales con promociones para temporadas bajas, optimizando los procesos de producción en un 10%, capacitando al personal y garantizando el mantenimiento de equipos, implementando un plan de contingencia con servicios adicionales (asesoría de imagen, confección personalizada) y seguros para riesgos operativos. Se debe establecer metas claras como aumentar ventas en un 20%, lanzar una colección por temporada, crear membresías con beneficios exclusivos, organizar desfiles de moda, alcanzar 95% de satisfacción del cliente mediante atención personalizada y retroalimentación directa, mantener competitividad con asesoría experta. Se recomienda aplicar principios de eficiencia productiva como tiempos de confección, control de calidad, manejo de inventario y flujos de trabajo, por lo que incluso podrías explorar con ella el uso de maquinaria más eficiente o técnicas sostenibles. Diseñar un plan para vender en ferias, redes sociales, marketplaces o incluso alianzas con tiendas físicas y transformación digital, desde un catálogo en línea hasta agendamiento de citas por WhatsApp Business o Instagram. formación en imagen y tendencias que combina asesoría de imagen con empoderamiento personal. Esto podría abrirle nuevas líneas de servicio como personal shopper, análisis de colorimetría o asesoría de imagen para eventos. La gestión financiera será rigurosa, con monitoreo constante de ingresos y egresos y una inversión anual enfocada en innovación tecnológica y diseño. Finalmente, con la creación del usuario en la
Información solicitada o áreas de necesidad	Asesoria formulación plan de negocio metodologia fondo emprender
Plan de acción	Asesoria formulación plan de negocio metodologia fondo emprender
Resultados de impacto económico esperados	Asesoria formulación plan de negocio metodologia fondo emprender